

## PABLO ALEJANDRO ESTENSSORO FUCHS

Ejecutivo senior trilingüe con más de 30 años de experiencia en consultoría financiera y de negocios en diversos sectores: farmacéutico, minero, industrial, agroindustrial, hotelero y medios, entre otros. Experto en fusiones y adquisiciones, reestructuración financiera, análisis estratégico, mejora de procesos y negociación a los más altos niveles de decisión. Liderazgo de equipos interdisciplinarios, desde la planificación, presupuesto, medición de desempeño y capacitación de los mismos. Integridad, sólidos valores y compromiso.

### *EXPERIENCIA PROFESIONAL*

Asesor para Corporación Agroindustrial Progreso S.A. (CAIPSA)

Empresa holding de Medifarma S.A. (primer laboratorio farmacéutico peruano con una estrategia de internacionalización activa), Minera Lincuna (mina polimetálica) y P&D Andina de Alimentos (lácteos)

Asesor Financiero 2014 - A la fecha

Dirección de las actividades de adquisiciones y desinversiones del grupo para fortalecer su crecimiento y expansión internacional. Reporte directo a la Presidencia.

- Identificación de potenciales adquisiciones en Europa como parte de la estrategia de crecimiento del grupo en el sector farmacéutico, orientada a entrar a un país de alta vigilancia sanitaria.
- Negociación de la compra y reestructuración financiera de la deuda de la empresa objetivo con sus principales acreedores bancarios, *due diligence* y cierre de la operación.
- Participación en los preparativos para la emisión de deuda al mercado del Grupo.
- Adquisición de Marcas para el área de Alimentos (como Hornimans) y compra de una pequeña central hidroeléctrica para la operación minera.

Exploración de diversas oportunidades de inversión en América y Europa, jugos, panadería y chocolates) con ventas anuales de USD 300 millones

### **AXXION CAPITAL PARTNERS**

Empresa peruana de consultoría, enfocada principalmente a la mediana empresa.

Director de Fusiones y Adquisiciones y Finanzas Corporativas 2007-2014

Generación de oportunidades de negocio y gestión del equipo de consultores para las actividades de Fusiones y Adquisiciones y de financiamiento.

- Adquisición y ventas de empresas en los sectores hotelero, industrial, agroindustria, farmacéutico, químico, retail y farmacias.
- Estructuración de títulos de deuda.
- Principales clientes: FASA, Grupo Albis, Medifarma, Hotel Picoaga, Etna, Gloria, Aris Industrial, Montana, Grupo Fierro.

Estructuraron de operaciones financieras para empresas junto con IIG Capital de NY.

## DELOITTE

Empresa consultora de negocios y auditoria, considerada una de las “*big four*” a nivel mundial  
Senior Manager de Financial Advisory Services (FAS), Lima Perú 2002-2007

Diseño e implementación del área de Financial Advisory Services, que incluía fusiones y adquisiciones, reestructuración financiera, valorización de empresas y de activos financieros para clientes internos y externos. Reportaba al Socio de Consultoría de América Latina

- Valorización y reestructuración financiera de empresas de diversos sectores: Farmacéutico, Bancos, Agroindustria, retail, hotelería y medios, entre otros.
- Algunos clientes representativos: Tiendas Efe, Grupo Accor, Medifarma, Grupo ATV, Ransa, Canal 4, Aje, Caja Municipal de Lima, Agroindustrias San Jacinto, Farpasa, Gloria, Cadena de hoteles Las Américas, Grupo Admiral, Telefónica del Perú, DEMSA, Grupo Fierro, Exalmar, Hayduk, Luz del Sur, Wiese Leasing, Montana S.A., Bristol Myers Perú, Transportadora del Gas del Perú, Odebrecht, Inca Top, Austral y Ferreyros.
- Estructuración de instrumentos de deuda y securitizaciones.
- Introducción del Value Map, instrumento que identifica los generadores de valor de las empresas y conjuga los planes estratégicos con las acciones concretas que cada área desarrolla para validar su contribución a los objetivos.

Generación de sinergias con los proyectos del área de Estrategia & Operaciones, principalmente planificación estratégica y programas de mejora de resultados.

## MÁLAGA-WEBB & ASOCIADOS

Firma de consultoría con énfasis en reestructuración financiera y operativa de empresas (mejora continua), formada por Javier Málaga y Richard Webb, líder en los procesos concursales.  
Senior Manager de Finanzas Corporativas 2000-2002

Responsable de las actividades de Fusiones y Adquisiciones y reestructuración de empresas.

- Encargado de la generación de clientes y del área de finanzas corporativas en temas de adquisiciones y reestructuración de empresas.
- Principales clientes: Pesquera Austral, Grupo Sam e Interpaints.

## NORANDINA INGENIERÍA FINANCIERA S.A.

Gerente de Proyectos / Gerente General 1995 – 2000

## SASE – INTERAMERICAN FOUNDATION

Supervisor y evaluador de los proyectos de producción y finanzas 1993-1997

## EDIMOVIE S.A

Gerente General 1991-1992

## JASAUI, GARRIDO-LECCA & ASOCIADOS

Analista Financiero 1986-1989

## EDUCACIÓN

## UNIVERSIDAD DEL PACÍFICO

- Egresado del MBA: Escuela de Post-Grado 1994 - 1996

- Bachillerato y Licenciatura en Economía. 1981 – 1986

COLEGIO FRANCO PERUANO

- Primaria y Secundaria.

*DATOS PERSONALES*

Casado, dos hijos. Trilingüe castellano-inglés y francés.